

## PROFILI DEI MENTOR DI HOUSTON

### NUMERO 1

|  |  |
|--|--|
| SETTORE  | SOFTWARE   |
| ANNI DI ESPERIENZA   | 44   |
| AREA DI SPECIALIZZAZIONE/COMPETENZA                                      | Definizione delle strategie di evoluzione prodotti e delle architetture software; responsabilità dello sviluppo, del collaudo (inclusi collaudi di scalabilità e prestazioni), del supporto clienti, della documentazione e della globalizzazione di prodotti software; gestione di situazioni critiche dei clienti; supporto alle vendite di prodotti e di servizi software; gestione di acquisizioni aziendali; pianificazione, attivazione e gestione di centri di sviluppo e servizi software; metodologie di ricerca operativa ed ottimizzazione lineare. |
| MERCATI IN CUI HA ESPERIENZA <b>OLTRE A QUELLO DEL PAESE IN CUI VIVE</b> | Medio Oriente - Africa - Europa centrale e orientale - Italia  |
| COSA SI ASPETTA DAL PROGETTO   | Avere una visione ravvicinata dell'imprenditoria italiana; la soddisfazione di poterne favorire lo sviluppo all'estero; la possibilità di fornire una immagine più realistica del mondo degli affari soprattutto degli Stati Uniti e dell'America Latina.  |
| SU QUALI ASPETTI PENSA DI ESSERE UTILE                                   | Cultura ed organizzazione aziendale; connessioni con ambienti tecnici, professionali e con acceleratori/incubatori locali; modalità di approccio nei confronti di "venture capitalist" e in generale finanziatori e possibili partners societari   |

### NUMERO 2

|  |   |
|--|---|
| SETTORE  | METALMECCANICO  |
| ANNI DI ESPERIENZA   | 20  |
| AREA DI SPECIALIZZAZIONE/COMPETENZA                          | Ho iniziato la mia carriera nella parte tecnica e di produzione per poi passare alla supply chain e alla direzione generale. Generalmente mi occupo della strategia e della sua esecuzione con forte attività di vendita e organizzazione Business Development  |
| MERCATI IN CUI HA ESPERIENZA <b>OLTRE A QUELLO DEL PAESE</b> | Italia, USA, Canada, Messico, Australia, UK, Cina (Medio oriente dalla Cina)  |
| COSA SI ASPETTA DAL PROGETTO                                 | Una crescita personale attraverso il coinvolgimento ed il supporto a persone e aziende che decidono di intraprendere internazionalizzazioni. Aiutarli ad individuare opportunità di crescita, amplierà il mio bagaglio di conoscenze professionali  |
| SU QUALI ASPETTI PENSA DI ESSERE UTILE                       | Come approcciarsi al mercato americano, quale tipo di analisi effettuare per valutare gli investimenti, aiuto nell'analisi delle potenziali opportunità: Rep Office, Trading, Sales, Green field, Merge, Acquisition, Partnership, etc.. Valutazione di piani di sviluppo a 3 fino a 5 anni, valutazione di finanziamenti per possibili acquisizioni, Turnorund di aziende. |

**NUMERO 3**

|   |   |
|---|---|
| SETTORE   | ICT   |
| ANNI DI ESPERIENZA                                    | 26  |
| AREA DI SPECIALIZZAZIONE/COMPETENZA                   | Sviluppo, pianificazione e controllo, comunicazione / status reporting, risorse umane / people management, cross teaming, pre-sales / briefing center |
| MERCATI IN CUI HA ESPERIENZA OLTRE A QUELLO DEL PAESE | Europa e Nord America   |
| COSA SI ASPETTA DAL PROGETTO                          | Possibilità di aiutare aziende italiane ad avere successo negli Stati Uniti; opportunità di network   |
| SU QUALI ASPETTI PENSA DI ESSERE UTILE                | SW Development – da concept a delivery; people management; team building; Go to Market;   |

**NUMERO 4**

|   |   |
|---|---|
| SETTORE   | CAPITAL GOODS   |
| ANNI DI ESPERIENZA                                    | 18  |
| AREA DI SPECIALIZZAZIONE/COMPETENZA                   | Information Technology  |
| MERCATI IN CUI HA ESPERIENZA OLTRE A QUELLO DEL PAESE | Italia, Belgio, USA ottima conoscenza Cina, Brasile, Argentina buona conoscenza   |
| COSA SI ASPETTA DAL PROGETTO                          | Mi aspetto di contribuire a far conoscere eccellenza italiana negli USA e di far crescere il mio network professionale  |
| SU QUALI ASPETTI PENSA DI ESSERE UTILE                | Mia competenza principale e' in ambito Information Technology, maturata sia come responsabile aziendale sia come consulente direzionale; mio supporto può essere a valore aggiunto in caso di operazioni straordinarie come ingresso di mercato (new co.) / acquisizioni / ristrutturazioni |