CAMERA DI COMMERCIO BERGAMO

LombardiaPoint
Rete per l'internazionalizzazione delle imprese

TITOLO
Vendere all'estero: il contratto di compravendita internazionale.

OBIETTIVO
Il seminario intende fornire una guida su come affrontare le questioni operative riguardanti il contratto di compravendita e per l'impresa che esporta.

DESTINATARI
Responsabili commerciali e amministrativi, addetti all'ufficio estero, titolari di aziende esportatrici.

PROGRAMMA
- Si può vendere all'estero senza formalizzare contratti per iscritto?
- E' utile inserire nel sito del venditore le condizioni generali di vendita?
- Tribunale o Arbitrato: qual è l'opzione migliore per gestire le controversie con una controparte straniera?
- La legge italiana se scelta come legge regolatrice del contratto comporta anche l'applicazione della Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale?
- Risulta conveniente escludere, in tutto o in parte, la Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale come legge regolatrice del contratto?
- Quando si trasferisce la proprietà della merce in un contratto di compravendita internazionale?
- Quando si trasferisce dal venditore al compratore il rischio del perimento/danneggiamento della merce?
- Quali sono gli obblighi del venditore al fine di assicurare al compratore la conformità della merce in ambito internazionale?
- Quali regole seguire per approntare un'idonea procedura per gli interventi in garanzia da parte del venditore?
- Si possono recepire nel testo contrattuale clausole di limitazione di responsabilità per il venditore?
- Quali sono gli eventi cui subordinare lo scioglimento anticipato del contratto?

RELATORE
Avv. Alessandro Albicini
Esperto Unioncamere Lombardia per la contrattualistica internazionale

ISCRIZIONI ALL'EVENTO
Occorre: in primo luogo registrarsi alla piattaforma di Lombardia Point e in secondo luogo registrarsi a questo evento.

Tutti gli iscritti, il giorno prima dell'evento riceveranno sul loro indirizzo e.mail il link per accedere.