

Dat	а	eve	nto:			

da Mer, 11 Settembre, 2019 - 15:00

a Mer, 11 Settembre, 2019 - 18:00

Luogo evento:

Point - via Pasubio 5, Dalmine

Tipo evento:

Ciclo di incontri

Costo:

La partecipazione è gratuita previa iscrizione online sul sito di Bergamo Sviluppo [1]

Prossimi eventi:

Lun 06 Mag, 2024

Invito agli Incontri B2B nel settore abbigliamento a Izmir-Turchia [2]

(Izmir-Turchia)

Lun 06 Mag, 2024

Riunione del Consiglio camerale del 6 maggio 2024 [3]

(Sala del Consiglio del Palazzo dei Contratti e delle Manifestazioni, Bergamo)

Mar 07 Mag, 2024

InBuyer Wine & Spirits (focus bio - session 1) - Incontri virtuali dal 7 al 9 maggio 2024 [4]

(piattaforma online BMATCH)

Point - via Pasubio 5, Dalmine

11 Settembre 2019

Diamo per scontato che ogni nostro prodotto, servizio o comunicazione nasca per soddisfare i nostri clienti, ma è davvero così? Questo seminario, attraverso 30 domande, permetterà di capire cosa guidi davvero il nostro cliente all'acquisto e quindi di adattare la nostra comunicazione ai suoi bisogni. Il programma prevede un parte introduttiva per conoscere tre strumenti di lavoro, ossia le User/Buyer Personas, il Value Porposition Canvas e gli elementi di valore per il cliente, una parte dedicata alle domande per andare oltre il nostro prodotto/servizio e capire i bisogni funzionali e di base del nostro cliente, per andare oltre la razionalità e comprendere i bisogni emotivi del nostro cliente e per capire i bisogni di cambiamento e di ispirazione del nostro cliente, ed infine una



Conosci il tuo cliente? 30 domande da fargli per avere la sua attenzione de Published on Camera di Commercio di Bergamo (https://www.bg.camcom.it)

parte operativa per usare ciò che sappiamo dei clienti per elaborare le giuste strategie di comunicazione.

_				-			
C	\smallfrown	n	М	1	۱/I	М	ı
v	v		u		VΙ	ч	ı

Reti Sociali

Quanto ti è stata utile questa pagina?

Nessun voto

Rate

ARGOMENTI

Formazione [5]

Source URL: https://www.bg.camcom.it/eventi/conosci-tuo-cliente-30-domande-fargli-avere-sua-attenzione-online

Collegamenti

- [1] https://www.bergamosviluppo.it/sito/calendario-eventi/eventi/ciclo-web-e-social-media-conosci-il-tuo-cliente-30-domande-da-fargli-per-avere-la-sua-attenzione-on-line.html
- [2] https://www.bg.camcom.it/eventi/invito-agli-incontri-b2b-nel-settore-abbigliamento-izmir-turchia
- [3] https://www.bg.camcom.it/eventi/riunione-del-consiglio-camerale-del-6-maggio-2024
- [4] https://www.bg.camcom.it/eventi/inbuyer-wine-spirits-focus-bio-session-1-incontri-virtualidal-7-al-9-maggio-2024
- [5] https://www.bg.camcom.it/ricerca-per-argomenti/%3Ftid%3D238